

**Agencija za zapošljavanje i poslovno savjetovanje**

Banja Luka, Bana Milosavljevića 8, tel: 051/ 321 930 tel/fax: 051/ 321 931;

E-mail: info@agencijaspektar.com; www.agencijaspektar.com

ž.r. 567-162-25001183-03 „Atos Bank“ a.d. Banja Luka

ž.r.: 555-09000560025-35 Nova Banka AD Banja Luka

IB 4502733690003, PDV 502733690003, Br.rj. 16-04-12-353-4/17

Pozivnica za trening iz prodaje „Praktični alati za svakog preduzetnika koji želi da zaradi više radeći manje!“

Poštovani,

„Ako želite da povećate prodaju, morate se pobrinuti da imate više stranaka, morate se pobrinuti da pojedinačna stranka od vas kupi više i morate se pobrinuti da vam se stranke vraćaju češće. To je sva umjetnost“ Aleš Lisac. O tome, a i drugim temama iz marketinga i prodaje govorimo na treningu „Praktični alati za svakog preduzetnika koji želi da zaradi više radeći manje!“

Banja Luka, 23.novembra 2023.g., prostorije Područne privredne komore Banja Luka, Branka Ćopića br.6, od 09.00 do 12.00 časova, govoriće Aleš Lisac, preduzetnik, predavač, marketing guru.

Teme:

- **7 psiholoških okidača koji pomažu da kontrolišete misli klijenata i navedete ih da kupe;**
- **Kako predstaviti vaš proizvod ili uslugu?**
- **Jednostavni načini za poboljšanje vaših prodajnih tekstova, čak i uz pomoć AI;**
- **Kako pravilno postaviti i predstaviti cijenu da biste prodali više?**
- **Jedina tri načina za povećanje prodaje, kako ih primjeniti u vašoj organizaciji;**
- **Primjeri kako dramatično možete povećati prodaju i profit;**
- **Q&A**, postavite konkretno pitanje, dobićete konkretan odgovor. Pitanja prihvatamo unaprijed, a Aleš će odgovore uključiti u predavanje.

Kotizacija za učesnike iznosi 149 KM + PDV. U slučaju više prijava iz iste organizacije, ukupna cijena po polazniku se umanjuje za svakog sljedećeg polaznika po 10%.

Informacije o planiranom treningu i prijavi za trening možete pronaći na:

<https://www.agencijaspektar.com/objava/428/top-trening-iz-prodaje-prakticni-alati-za-svakog-preduzetnika-koji-zeli-da-zaradi-vise-radeci-manje-ales-lisac>

Za sve koji su spriječeni da dođu, omogućen je **online pristup** događaju.

Srdačan pozdrav,
Agencija Spektar

Aleš Lisac se kao preduzetnik, menadžer i predavač bavi otkrivanjem marketinških metoda koji svakom preduzeću mogu da pomognu u povećanju prodaje.

Kao konsultant za marketing, radio je u mnogim različitim industrijama. Smatra se odličnim piscem prodajnih pisama i reklama.

Kompanija Lisac & Lisac <https://www.lisac-lisac.si/>, koju vode braća Aleš i Blaž, od osnivanja 1995.godine, poslovala je sa 87 od stotinu najvećih slovenačkih kompanija i 44% brzorastućih slovenačkih kompanija.



Trening „Praktični alati za svakog preduzetnika koji želi da zaradi više radeći manje!“

Raspored aktivnosti

8:30 – 9:00 Doček učesnika, jutarnja kafa

- 9:00 – 10:00
- ✓ 7 psiholoških okidača koji pomažu da kontrolišete misli klijenata i navedete ih da kupe
 - ✓ Kako predstaviti vaš proizvod ili uslugu?
 - ✓ Jednostavni načini za poboljšanje vaših prodajnih tekstova, čak i uz pomoć AI

10:00 – 10:15 Pauza za osvježenje

- 10:15 – 11:15
- ✓ Kako pravilno postaviti i predstaviti cijenu da biste prodali više?
 - ✓ Jedina tri načina za povećanje prodaje, kako ih primjeniti u vašoj organizaciji

11:15 – 11:30 Pauza za osvježenje

- 11:30 – 12:00
- ✓ Primjeri kako dramatično možete povećati prodaju i profit
 - ✓ Q&A